



JP Consulting

ul. Miedzynarodowa 38/29, 03-922 Warszawa,

NIP: 113 - 060 - 57 - 65, REGON: 012490940

Biuro Handlowe: ul. Zielonej Łąki 16, 05 - 092 Łomianki,

tel: 600 802 858, mail: jpc consulting@jp consulting.pl www.jp consulting.pl www.jp production.pl www.jp trade.pl

Szkolenia: „Eksport dla początkujących” i „Eksport dla zaawansowanych”

Dla wielu firm, które rozwijały się tylko na rynku krajowym konieczne jest uzyskanie kompetencji związanych z prowadzeniem działalności eksportowej, dlatego JP Consulting w oparciu o własne doświadczenia przygotował szkolenie dla kadry działów eksportu umożliwiające rozwój działalności handlowej na obcych rynkach. Szkolenie to przeznaczone jest dla pracowników, którzy nigdy wcześniej nie zetknęli się z eksportem lub dla tych, którzy pracując w dziale eksportu nie posiadają odpowiedniej wiedzy i umiejętności.

Szkolenie oparte jest o praktyczne rozwiązania przetestowane w eksporcie od kilkunastu lat i wdrożone w wielu firmach zarówno wielkich korporacjach jak i małych firmach rodzinnych.

Szkolenie "eksport dla zaawansowanych" pomyślane jest jako kontynuacja szkolenia "eksport dla początkujących". Nie znaczy to jednak, że osoby które nie odbyły poprzedniego szkolenia nie mogą w nim uczestniczyć.

W przystępnej formie staramy się przybliżyć uczestnikom co bardziej skomplikowane procedury w handlu międzynarodowym, dodatkowo omawiamy handel za pomocą międzynarodowych platform handlowych. Kładziemy nacisk na praktyczne aspekty zdobywania klientów i rynków zagranicznych omawiając z uczestnikami szkolenia możliwe strategie generowania dodatkowej sprzedaży eksportowej.

Cele szkoleń „Eksport dla początkujących” i „Eksport dla zaawansowanych”

Po zakończeniu kursu uczestnicy powinni:

- Zrozumieć procedury sporządzania dokumentów eksportowych,
- Potrafić sprawnie poruszać się w nazewnictwie i metodologii prowadzenia eksportu,
- Właściwie określić rynki i klientów docelowych na swoje produkty i/lub usługi.
- Być w stanie efektywnie dotrzeć do potencjalnych klientów na wielu rynkach świata,
- Przygotować profesjonalną ofertę,
- Przygotować dokumentację dotyczącą wysyłek,
- Sprawnie zrealizować wysyłkę towaru do klienta,
- Sprawnie zrealizować wykonanie usługi dla klienta

Grupa docelowa

- Pracownicy firm, organizacji i administracji, Kierownicy Projektów, osoby powiązane z eksportem towarów i/lub usług.

Program szkoleń „Eksport dla początkujących” i „Eksport dla zaawansowanych”

- Jest to dwudniowy kurs odbywający się w siedzibie organizacji klienta.
- Od początku uwaga będzie skupiona na praktycznych aspektach inicjacji projektu eksportowego, organizacji, etapach działania, zarządzaniu ryzykiem, jakości, kontroli realizacji celów, dostarczeniu towaru i/lub usługi klientowi oraz ustawieniu systemu realizacji działań w przyszłości.
- W czasie trwania kursu kładzie się nacisk na praktyczne wykorzystanie doświadczeń i wiedzy trenera zdobytej w trakcie działalności handlowej (importowo-eksportowej) w ciągu ponad 20 lat pracy.
- Ćwiczenia są wykonywane w grupach i indywidualnie
- Bazując na kursach i samodzielnej nauce uczestnik kursu(ów) jest w stanie samodzielnie prowadzić eksport w swojej organizacji.
- Ukończenie kursu będzie potwierdzone certyfikatem wydanym przez JP Consulting.

Treści szkolenia

- Teoria eksportu w odniesieniu do praktyki na różnych rynkach światowych.
- Praktyczne ćwiczenia z użyciem scenariuszy z naciskiem na różne procesy, komponenty i techniki stosowane w eksporcie.

Wszelkie prawa zastrzeżone: Żaden fragment publikacji; (zawartość taka jak: tekst, grafika, logotypy, ikony, obrazy, zdjęcia, pliki audio, wideo, pliki z danymi, prezentacje, programy oraz wszelkie inne dane) prezentowany na szkoleniach, dokumentach i stronach www.jp consulting.pl www.jp trade.pl i www.jp production.pl i innych adresach internetowych zależnych od JP Consulting nie może być powielany lub rozpowszechniany w żadnej formie i w żaden sposób bez uprzedniego zezwolenia.

Wszelkie znaki towarowe, znaki graficzne, nazwy własne, logotypy i inne dane, są chronione prawem autorskim i należą do ich właścicieli.

All Rights Reserved: No part of this publications; (all content included on this site, such as text, graphics, logos, button icons, images, audio clips, digital downloads, data compilations, software and others) presented during trainings, in documents and web sites www.jp consulting.pl www.jp trade.pl and www.jp production.pl and other sites belonging to JP Consulting may be reproduced or distributed in any form or by any means without the prior permission. All trade marks, graphic, names, logos and data are protected by copy rights and belong to its owners.



JP Consulting

ul. Miedzynarodowa 38/29, 03-922 Warszawa,

NIP: 113 - 060 - 57 - 65, REGON: 012490940

Biuro Handlowe: ul. Zielonej Łąki 16, 05 - 092 Łomianki,

tel: 600 802 858, mail: jpc consulting@jp consulting.pl www.jp consulting.pl www.jp production.pl www.jp trade.pl

- Codzienna ewaluacja.
- Ogólne techniki i umiejętności wymagane w zarządzaniu eksportem
- Uczestnicy kursu otrzymają pracę domową:
 - Czytanie materiałów,
 - Przygotowanie całego procesu eksportu do zdefiniowanego kraju

Materiały

W trakcie trwania kursu uczestnicy otrzymają własną kopię:

- Dokumentów zawierających wstępne informacje, (dostarczone przed rozpoczęciem kursu)
- Programu kursu zawierającego:
 - a. Prezentację Kursu
 - b. Studia Przypadków, ćwiczenia z odpowiedziami
 - c. Metodologię przygotowanie procesu eksportu

Zleceniodawca zapewnia:

1. Salę do prowadzenia szkolenia wraz z infrastrukturą (projektor multimedialny, dostęp do internetu i inne według ustaleń). Jeśli Zleceniodawca nie posiada odpowiedniej sali, to JP Consulting za dodatkową opłatą zapewni taką salę.
2. Poczęstunek dla uczestników i trenera (kawa, herbata, ciastka, paluszki itp.). Jeśli Zleceniodawca nie posiada możliwości zorganizowania poczęstunku, to JP Consulting za dodatkową opłatą zapewni organizację cateringu.

Pracujemy z grupami nie większymi niż 15 osób; w uzasadnionych przypadkach grupa może liczyć do 20 osób.

Przed przeprowadzeniem szkolenia sporządzana jest umowa zawierająca zakres szkolenia.

W razie pytań lub wątpliwości prosimy o kontakt.

Pozostajemy z szacunkiem.

Zespół JP Consulting

Wszelkie prawa zastrzeżone: Żaden fragment publikacji; (zawartość taka jak: tekst, grafika, logotypy, ikony, obrazy, zdjęcia, pliki audio, video, pliki z danymi, prezentacje, programy oraz wszelkie inne dane) prezentowany na szkoleniach, dokumentach i stronach www.jp consulting.pl www.jp trade.pl i www.jp production.pl i innych adresach internetowych zależnych od JP Consulting nie może być powielany lub rozpowszechniany w żadnej formie i w żaden sposób bez uprzedniego zezwolenia.

Wszelkie znaki towarowe, znaki graficzne, nazwy własne, logotypy i inne dane, są chronione prawem autorskim i należą do ich właścicieli.

All Rights Reserved: No part of this publications; (all content included on this site, such as text, graphics, logos, button icons, images, audio clips, digital downloads, data compilations, software and others) presented during trainings, in documents and web sites www.jp consulting.pl www.jp trade.pl and www.jp production.pl and other sites belonging to JP Consulting may be reproduced or distributed in any form or by any means without the prior permission. All trade marks, graphic, names, logos and data are protected by copy rights and belong to its owners.